



2022 年
北米インセンティブ
カナダ・米国アソシエート対象

重要な日付

- **対象期間**：2022 年 1 月 1 日～12 月 31 日（12 ヶ月）
- **ベースライン期間**：2021 年 1 月 1 日～12 月 31 日
- **旅行予定時期**：2023 年初頭
- **ドミニカ共和国プンタカナ、オールインクルーシブ・リゾート**

獲得条件の概要：以下に 2022 年インセンティブ旅行獲得に必要な最低条件をリストしています。その他のポイント獲得方法に関しては本資料後半で紹介します。

- **製品販売**：新規アソシエート、新規プリファード・カスタマーの製品注文。
 - **アソシエート**は、最低（15）人の新規アソシエートとカスタマーによる新規注文が必要。そのうち（7）人は**新規アソシエート**でなくてはならない。
 - **プレジデンシャル・ディレクターとブロンズプレジデンシャル・ディレクター**は、最低（12）人の新規アソシエートとカスタマーによる新規注文が必要。そのうち（6）人は**新規アソシエート**でなくてはならない。
 - **シルバープレジデンシャル・ディレクター以上**：インセンティブ獲得に 3 つの方法がある。リーダーシップレベルは、本書の説明通り、2021 年のクオリフィケーションに基づく。

- 28000 ポイントレベルを獲得するためには、対象期間中、北米における累計 DPV の成長を達成する。ベースライン期間は、2021 年 1 月 1 日から 12 月 31 日とする。更にリーダーは、本書の説明通り、リーダーシップレベル条件を満たすことと、(9) 人の新規アソシエートのエンロールを条件とする。北米 DPV のみ対象。

あるいは

- 自身がエンロールしたアソシエート 4 人が、22000 ポイント以上でインセンティブを獲得する。シルバープレジデンシャル・ディレクター以上は、これに加えてリーダーシップ条件を満たすことと、(9) 人の新規アソシエートによる製品注文で、28000 ポイント・プライズレベルを獲得することができる。

あるいは

- プレジデンシャル・ディレクターとブロンズプレジデンシャル・ディレクターの獲得条件の全てを満たす。
- **ポイント**：対象期間中に自身がエンロールした新規アソシエートやカスタマーによる製品注文 1PV に対して 1 ポイント獲得することができる。(1PV=1 インセンティブ・ポイント；100PV=100 インセンティブ・ポイント)。新規カスタマー・新規アソシエートの発送先住所は、カナダ、または、米国の住所でなくてはならない。

各ポイント・ボリュームに対する特典内容：

- **14000 ポイント**
 - ホテルパッケージ (1) 人分。ご希望のマナテック・アソシエートとの相部屋となる。追加料金によってゲストとの滞在も可能。
 - マナテック主催の食事とアクティビティー
 - 空港からホテル往復無料送迎
- **22000 ポイント**
 - ホテルパッケージ (2) 人分
 - マナテック主催の食事とアクティビティー
 - 空港からホテル往復無料送迎

- 28000 ポイント
 - ホテルパッケージ（2）人分
 - マナテック主催の食事とアクティビティー
 - 空港からホテル往復無料送迎
 - 500 ドルの旅行費
- 34000 ポイント - 2つのオプションから選択
 - オプション1：
 - ホテルパッケージ（3）人分、（1 部屋）
 - マナテック主催の食事とアクティビティー
 - 空港からホテル往復無料送迎
 - オプション2：
 - ホテルパッケージ（2）人分、（1 部屋）
 - マナテック主催の食事とアクティビティー
 - 空港からホテル往復無料送迎
 - 1000 ドルの旅行費
- 41000 ポイント - 2つのオプションから選択
 - オプション1：*
 - ホテルパッケージ（4）人分、（2 部屋）
 - マナテック主催の食事とアクティビティー
 - 空港からホテル往復無料送迎
 - 1000 ドルの旅行費
 - オプション2：*
 - ホテルパッケージ（2）人分、（1 部屋）
 - マナテック主催の食事とアクティビティー
 - 空港からホテル往復無料送迎
 - 2500 ドルの旅行費
- * （4）人で1 部屋の場合、オプション1 と同じ特典内容になる。

* 旅行費は、部屋の追加や、追加ゲスト、航空費、等に利用可能。

また、（1）アカウントで 22000 ポイントレベル以上の条件を達成したアソシエートには、ビジネス目的として、2022 年インセンティブプログラムに別アソシエートを同行させることが可能で

す。インセンティブのゴールは、以上の条件を利用して、今後の活躍が期待できる新規アソシエートのモチベーションを上げることや、既存アソシエートの再スタートを助けることです。

- **成長条件 - カスタマー・ポイント・ボリューム (CPV) :** 毎月 900 CPV の維持、あるいは、毎月ベースライン CPV から最低でも 200 ポイントのボリューム成長を達成する。ベースライン期間は上記を参照ください。
- **リーダーシップレベル :** 自身の最高リーダーシップレベルを 3 回は維持する (対象ベースライン期間内に達成した最高リーダーシップレベル) 。詳細は下記を参照ください。
- **その他のポイント獲得方法 :**
 - **リーダーシップ・ランクアップ・ポイント :** インセンティブ期間中、リーダーシップレベルをランクアップする毎に、ポイントを獲得する。
 - **新規アソシエート/500 CPV :** 登録日から最初の満 (3) ヶ月の間に、新規アソシエートが 500 CPV 以上のボリュームを構築した場合、当アソシエートは 300 インセンティブ・ポイントを獲得する。その後 500 CPV 以上のボリュームを維持することで、追加ポイントの獲得も可能。詳細は下記を参照ください。
 - **エンローラー・ボーナス :** インセンティブ期間中、500 CPV のカスタマーベース構築を達成した新規アソシエートのエンローラーは、ひと月目に 200 ポイントを獲得。
 - **既存アソシエート/500 CPV :** 既存のアソシエートは、ベースラインから 500 ポイント以上のボリュームを達成することで、CPV ボーナスポイントの 300 追加ポイントを獲得することができる。
 - **チーム 4、6、8、10、12、14 ボーナス :** 毎月、初めて達成したチームレベルに対して、該当アソシエートは 300 追加ポイントを獲得。例 : 2022 年 1 月にチーム 6 を達成したアソシエートが、2 月にチーム 8 を達成した場合、300 追加ポイントを獲得する。チームボーナスに関しては、2021 年 12 月をベースラインとする。
 - **トップ・ポイント獲得者 :** これらに加えて、55000 ポイント以上を達成したトップ 10 獲得者には、旅行開催時にホテルルームのアップグレードと、アソシエートの功績をたたえる、エグゼクティブチーム主催のスペシャルイベントへご招待。