



Reglas del Programa de Referencia de Clientes de Mannatech

- El Programa de Referencia de Clientes de Mannatech (el “Programa”) está disponible para todos los Clientes Preferenciales en EE. U., Canadá, Europa, Sudáfrica y Australasia.
- El cliente que refiere recibe un 20 % en Puntos de Referencia con base en el precio de compra del primer pedido de referencia (excluyendo los impuestos y el envío).
 - El pago máximo es de 60 puntos de referencia en el primer pedido de referencia.
- El primer Asociado Patrocinador de Línea Ascendente gana un Bono de Primera Compra (FOB, por sus siglas en inglés) de 15 % sobre el primer pedido de referencia.
 - Pago de CV de 30 %
- Los Puntos de Referencia se emiten en un plazo de 2 semanas a partir de la fecha de envío de la orden.
- Tanto los Puntos de Lealtad (un programa separado) y los Puntos de Referencia aparecen en la misma sección.
 - A pesar de que los Puntos de Lealtad y los Puntos de Referencia están en la misma sección, los Puntos de Referencia no están sujetos al programa de inversión de 3 meses del Programa de Lealtad.
 - Los Puntos de Referencia no usados, vencerán 1 año después de que se emitieron.
- No se requiere una compra personal para que el Cliente que Refiere sea elegible para los Puntos de Referencia.
- Las órdenes se pueden levantar a través del sitio web personal de Mannatech del Cliente que Refiere o a través del Servicio a Clientes del Centro de Llamadas.
- Las órdenes de No Para Reventa (NFR, por sus siglas en inglés) deben hacerse por teléfono a través del Servicio a Clientes.
- Los productos Mannatech no tratan, no curan, no mitigan, ni previenen ninguna enfermedad. Como participante en el Programa, no debes hacer declaraciones relacionadas con tratamiento, cura, mitigación o prevención de ninguna enfermedad con el uso de los productos Mannatech.
- Mannatech se reserva a limitar la participación en este Programa a quien no se apegue a estas reglas del programa.