

美泰客户推荐奖励计划规则

- 美泰客户推荐计划（以下简称“计划”）适用于美国、加拿大、欧洲、南非和大洋洲的所有美泰优惠客户（Preferred Customers）。
- 优惠客户通过推荐客户来获得其推荐的首购交易额（不含税和运费）20%的推荐积分。
 - 每个推荐客户首购订单最多获得 60 个推荐积分。
- 首个上线经销商保荐人可获得首购推荐订单 15% 的首购奖金。
 - 佣金积分数额 (CV) 为 30%
- 推荐积分将在订单发货时间后的 2 周内发放。
- 忠诚度积分（另外单独的计划）和推荐积分将显示在相同的列表中。
 - 虽然忠诚度积分和推荐积分在相同的列表中，但推荐积分不受“忠诚计划”3 个月兑换期的限制。
 - 未使用的推荐积分自发放之日起一年后无效。
- 通过推荐客人获得推荐积分的优惠顾客不需要个人购买产品。
- 可以通过推荐客户的个人美泰网站 PMW 或客服呼叫中心订购。
- 不得转售 (NFR) 订单必须致电美泰客服进行下单。
- 美泰产品不能治疗、治愈、减轻或预防疾病。作为本计划的参与者，您不得就宣传美泰产品可对任何疾病有治疗、治愈、缓解或预防效果。
- 若有人不遵守上述计划规则，美泰保留限制参加本计划的权利。